

Zur Betreuung unserer Kunden im Postleitzahlengebiet 7/8/9 suchen wir einen

## Verkäufer Außendienst im Bereich Kunststofftechnik (m/w)

Referenznummer:1715/01

Wie wird ein Unternehmen zum weltweiten Marktführer in der Compound-Fertigung? Die Antwort ist einfach: durch den Einsatz seiner weltweit 2.200 Mitarbeiter/innen an 20 Standorten. Seit 1924 sieht Teknor Apex die Mitarbeiter/innen als das größte Kapital und bietet ihnen die Freiheit innovativ und strategisch zu denken.

In Deutschland wird Teknor Apex durch die PTS Plastic-Technologie-Service mit rund 120 Mitarbeiter/innen repräsentiert. Im Bereich Vertrieb und Herstellung von technischen Thermoplasten und Thermoplastischen Elastomeren agiert PTS mit hochwertigen kundenspezifischen Lösungen.

### Diese neuen Aufgaben erwarten Sie bei uns:

- Betreuung und Pflege der Kunden im Vertriebsgebiet sowie Akquisition und Marktanalyse
- Verantwortung für die Verkaufszahlen im Vertriebsgebiet
- Selbstständige Angebotserstellung
- Eigenverantwortliche Entwicklung und Umsetzung komplexer Kundenprojekte in Abstimmung mit den relevanten Fachabteilungen (z.B. Produktentwicklung)
- Präsentation des Unternehmens und neuer Produkte beim Kunden vor Ort
- Schnittstellenfunktion zwischen internen Abteilungen und Kunden
- Aufnahme von internen und externen Problemstellungen mit anschließender Lösungsfindung
- Berichterstattung an die Verkaufsleitung

### Hiermit überzeugen Sie uns:

- Abgeschlossenes technisches Studium mit Schwerpunkt in den Bereichen Kunststoff- oder Werkstofftechnik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurswesen o. ä.
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb im Bereich Kunststofftechnik
- Umfangreiche Kenntnisse in der Kunststofftechnik, gerne in den Bereichen Extrusion, Spritzguss und Werkstoffeigenschaften
- Freude am Vertrieb, Verhandlungsgeschick und die Fähigkeit Kunden zu begeistern
- Sicheres Auftreten, selbständige sowie kunden- und zielorientierte Arbeitsweise
- Hohe Einsatzbereitschaft und Teamfähigkeit
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse zur Kommunikation mit internationalen Kollegen und Vorgesetzten
- Reisebereitschaft

### Darauf können Sie sich bei Teknor Apex/PTS freuen:

- Interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Entgelt mit erfolgsorientiertem Anteil und Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung
- Möglichkeit zur Arbeit vom Home Office aus
- Innovatives und expandierendes Familienunternehmen
- Gesundes Wachstum und einen zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Gelebte Werte und Entwicklungsperspektiven im internationalen Umfeld
- Arbeiten bei sehr gutem Betriebsklima
- Attraktive Sonderleistungen

### Wollen Sie mit uns erfolgreich sein?

Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der Referenznummer vorzugsweise per E-Mail an:

**PTS-Technologie-Service,**  
Marketing und Vertriebs GmbH  
Human Resources  
Hautschenmühle 3  
D 91587 Adelshofen/Tauberzell

Tel.: +49 9865 574988 450  
E-Mail: [karriere@pts-teknorapex.com](mailto:karriere@pts-teknorapex.com)  
[www.pts-teknorapex.com](http://www.pts-teknorapex.com)