

Zur Betreuung unserer Kunden in süddeutschland/A/CH suchen wir eine/n

Key Account Manager (m/w) Automotive OEM

Referenznummer:1705/01

Wie wird ein Unternehmen zum weltweiten Marktführer in der Compound-Fertigung? Die Antwort ist einfach: durch den Einsatz seiner weltweit 2.200 Mitarbeiter/innen an 20 Standorten. Seit 1924 sieht Teknor Apex die Mitarbeiter/innen als das größte Kapital und bietet ihnen die Freiheit innovativ und strategisch zu denken.

In Deutschland wird Teknor Apex durch die PTS Plastic-Technologie-Service mit rund 120 Mitarbeiter/-innen repräsentiert. Im Bereich Vertrieb und Herstellung von technischen Thermoplasten und Thermoplastischen Elastomeren agiert PTS mit hochwertigen kundenspezifischen Lösungen.

Diese neuen Aufgaben erwarten Sie bei uns:

- Betreuung und Pflege der zugeordneten OEM/Tier1 Kunden sowie Aufbau neuer Kontakte
- Akquise neuer Entwicklungsprojekte mit dazugehöriger Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit den Sales Engineers
- Präsentation neuer Produkte und Fertigungsverfahren sowohl intern als auch beim Kunden vor Ort
- Schnittstellenfunktion zwischen Inhouse-Abteilungen und Kunden
- Aufnahme von Problemstellungen mit anschließender Lösungsfindung
- Selbstständige Steuerung bzw. Umsetzung der komplexen Kundenprojekte in Abstimmung mit den relevanten Fachabteilungen
- Konsequente Marktanalyse in Zusammenarbeit mit dem Sales Team

Hiermit überzeugen Sie uns:

- Abgeschlossenes technisches Studium mit Schwerpunkt in den Bereichen Kunststoff- oder Werkstofftechnik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen o. ä.
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Betreuung von OEM's im Automotivesektor
- Umfangreiche Kenntnisse in der Kunststofftechnik, gerne Extrusion sowie im Bereich Werkstoffeigenschaften
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse zur Kommunikation mit internationalen Kollegen und Vorgesetzten
- Reisebereitschaft zur Betreuung der europaweiten Kunden (ca. 50%)

Darauf können Sie sich bei Teknor Apex/PTS freuen:

- Interessantes Aufgabengebiet
- Erfolgsorientiertes Entgelt und Firmenfahrzeug
- Innovatives und expandierendes Familienunternehmen
- Gesundes Wachstum und einen zukunftssicheren Arbeitsplatz
- Gelebte Werte und Entwicklungsperspektiven im internationalen Umfeld
- Arbeiten bei sehr gutem Betriebsklima
- Attraktive Sonderleistungen

Wollen Sie mit uns erfolgreich sein?

Dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der Referenznummer vorzugsweise per E-Mail an:

PTS-Technologie-Service, Marketing und Vertriebs GmbH

Human Resources

Hautschenmühle 3

D 91587 Adelshofen/Tauberzell

Tel.: +49 9865 574988 451

E-Mail: karriere@pts-teknorapex.com

www.pts-teknorapex.com